



# Absatz steigern mit maßgeschneiderten Finanzierungslösungen

## Das MEDICO-Online-System

Für Hersteller und Händler im Gesundheitswesen

## VR MEDICO LEASING

Ein Unternehmen der VR LEASING-Gruppe

Bieten Sie zu Ihren medizinischen Geräten, Ihrer Software oder Ihren Einrichtungen die passende Finanzierung an. So schaffen Sie beste Voraussetzungen für den erfolgreichen Verkaufsabschluss – und eine zusätzliche Ertragsquelle.

Die VR MEDICO ist der Finanzierungsspezialist für das Gesundheitswesen innerhalb der VR LEASING-Gruppe und damit Teil des genossenschaftlichen Finanzverbunds. Wir kennen das Gesundheitswesen seit mehr als 35 Jahren genau. Profitieren Sie vom Experten-Know-how des Marktführers und der herstellerunabhängigen Beratung. Denn mit der VR MEDICO können Sie als Hersteller oder Händler – ob Spezial- oder Universalanbieter – Ihren Kunden zusätzlich Leasing, Mietkauf oder Kreditfinanzierung anbieten. Zum Beispiel für:

- Medizintechnik
- Einrichtungen von Krankenhäusern, Alten- und Pflegeheimen
- IT-Hard- und -Software
- Apothekenausstattungen
- Praxisausstattungen

### MEDICO-Online: für schnelle und einfache Abläufe

Besonders einfach und schnell geht das mit unserem MEDICO-Online-System. Sie können Ihren Kunden direkt im Verkaufsgespräch ein Finanzierungsangebot unterbreiten. So erweitern Sie Ihr Portfolio, stärken Ihre Wettbewerbsposition, bauen die Kundenbeziehung aus und können sich Folgegeschäfte sichern.



#### Zusammenarbeit mit VR MEDICO – Ihre Vorteile

- **Mehr Absatz:** Sie profitieren von passgenauen Finanzierungsangeboten und einem starken Partner aus dem FinanzVerbund.
- **Komplettangebot:** Sie erweitern Ihr Portfolio und bauen dadurch die Kundenbeziehungen aus.
- **Dispositionssicherheit:** Durch die Finanzierungszusage und den Bestelleintritt können Sie besser planen.
- **Sofortige Liquidität:** Direkt nach Übernahme des Objektes erhalten Sie den Finanzierungsbetrag.
- **Hohe Sicherheit:** Sie können Ihren Kunden zusätzlich eine Medizintechnikversicherung unseres Partners R+V Versicherung anbieten – für umfassenden Schutz bei Schäden oder Ausfällen.



### Das MEDICO-Online-System: der schnellere Weg zur Finanzierung

Berechnen Sie schnell und bequem während des Verkaufsgesprächs die Finanzierung mit dem MEDICO-Online-System – auch mit unterschiedlichen Laufzeiten, Restwerten und Sonderzahlungen. Das Programm führt Sie dabei gezielt von der Anfrage über die Kalkulation bis hin zum Vertragsausdruck. Im Hintergrund sorgt ein effektives Scoringmodul für eine rasche Bonitätsentscheidung. So wissen Sie innerhalb kürzester Zeit, ob und wie die Finanzierung möglich ist.

### Ihre Vorteile mit dem MEDICO-Online-System

- Sie erleichtern sich Ihr Tagesgeschäft – mit einer einfach zu bedienenden Online-Anwendung.
- Sie profitieren von maßgeschneiderten Lösungen – durch auf Ihre Produktpalette abgestimmte Angebote.
- Sie können gezielt auf die Wünsche Ihrer Kunden eingehen – durch vielfältige Kombinationsmöglichkeiten.
- Sie erhöhen Ihre Abschlusswahrscheinlichkeit – das integrierte Scoringmodul ermöglicht schnelle Bonitätsentscheidungen.
- Sie betreiben gezielte Kundenpflege – durch Bestandsreporting und frühzeitige Bedarfserkennung bei auslaufenden Verträgen.

**Sie möchten mehr über die Absatzfinanzierung mit dem MEDICO-Online-System erfahren? Dann rufen Sie uns an. Wir beraten Sie gerne – zuverlässig und partnerschaftlich.**

## Das MEDICO-Online-System: in 5 Schritten zum Geschäftserfolg

Die internetbasierte Anwendung leitet Sie schrittweise an – vom Einloggen über das Kalkulieren bis hin zur eventuellen Ablösung.

### 1 Login und Startseite

Sie können sich auf hohe Sicherheitsstandards verlassen.

### 2 Kalkulation

Sie geben die Eckdaten ein und erhalten ein bedarfsgerecht kalkuliertes Angebot.

### 3 Anfrage

Binnen weniger Minuten erhalten Sie eine Finanzierungsauskunft.

The screenshot shows the 'Kalkulation zu Vorgang Nr. 253296' interface. It includes a navigation bar with 'Start', 'Angebot', 'Status', 'Bestand', 'Ablösung', 'Extras', 'Kontakt', 'Datenschutz', and 'Logout'. The main form contains the following fields and values:

- Objekt: Behandlungseinheit
- Hersteller: sonstige
- Typ: Behandlungsschul
- Vertragsart: Leasingvertrag mit Optionsrecht
- Laufzeit in Monaten: 54
- Anzahl: 1
- Gerätebezeichnung: (empty)
- Objektwert: 25.000,00 EUR
- Vertragswert: 25.000,00 EUR
- Sonderzahlung in EUR: 2.500,00
- entspricht: 10,00 % vom Vertragswert
- monatliche Rate: 474,49 EUR
- Leasingzinsfuß: 1,8880 %
- Provision: 1,00
- Wohn: (empty)
- Standard Gebühr: 125,00 EUR
- Berechnungsart:  Rate  Sonderzahlung

### 4 Bestandsreporting

Sie erkennen den Kundenbedarf frühzeitig – und steuern so Ihr Neugeschäft sowie den Vertrieb gebrauchter Geräte.

### 5 Ablösung

Sie können ganz einfach individuelle Ablösungsangebote für Ihre Kunden erstellen.